Home > Solutions-Services > Services > Cheops Technology pourrait annoncer 200 millions d'euros de revenus et rachète Solutions-Data SERVICES

Cheops Technology pourrait annoncer 200 millions d'euros de revenus et rachète Solutions-Data

3 octobre 2023

People Solution/Services Equipmeent matériel



infrastructures IT sécurisées affiche une croissance organique à deux chiffres. Il vient d'annoncer le rachat de Solutions-Data, à Toulouse, et préparer une prochaine acquisition en Suisse, d'une entreprise réalisant, elle, 15 millions d'euros de chiffre d'affaires , nous a confié Nicolas Leroy-Fleuriot, PDG de Cheops Technology. Lire L'ambitieux Plan Stratégique 2030

Surfant avec succès sur le concept de cloud souverain, le spécialiste français des

Renforcement Sur Toulouse et le secteur aéronautique

Rate this post

Créée en 2007, elle compte 65 collaborateurs dans ses trois agences (Toulouse, Bordeaux, Lyon) et a réalisé un chiffre d'affaires de 25,3 millions d'euros lors de son dernier exercice fiscal. Guillaume Alghisi, directeur général de solutions-Data, « se verra largement renforcé dans ses responsabilités », précise le communiqué. Cette acquisition reste soumise à la consultation des instances représentatives des personnels.

Cheops a annoncé le 2 octobre le rachat de la société de services toulousaine Solutions-Data.

dont dispose Solutions-Data », nous a indiqué Nicolas Leroy-Fleuriot, PDG de Cheops Technology. Une croissance de 13,5%

« Cela nous renforce sur Toulouse, et nous donne accès à la clientèle du secteur aéronautique

Année après année, Cheops Technology s'impose toujours plus comme un acteur

incontournable du cloud dont il a fait le principal axe de son développement. Lors de son dernier exercice fiscal, clos le 30 avril, le groupe bordelais a réalisé un chiffre d'affaires consolidé de 158 millions d'euros, soit une croissance organique de 13,5 %. Les résultats financiers complets seront publiés début octobre. D'ores et déjà, Nicolas Leroy-Fleuriot, PDG fondateur de Cheops Technology, se tourne vers le

prochain exercice 2023/2024. Prudent, au regard du contexte macro-économique, le dirigeant table sur une croissance prévisionnelle de 7 %. En revanche, la croissance externe sera au rendez-vous avec ses deux acquisitions, en complément du rachat, en novembre 2020, de la société suisse DFi Service, qui réalise dix millions d'euros de chiffre d'affaires dans le cloud et la cybersécurité. Cap sur le Luxembourg et la Belgique

Avec ses sources de revenus additionnels, Cheops Technology, qui emploie quelque 650

collaborateurs, devrait mécaniquement franchir la barre symbolique des 200 millions d'euros de chiffre d'affaires lors de son prochain exercice. Cette stratégie de croissance externe se double d'ambitions à l'international. Alors que le groupe entend devenir « une référence en termes de souveraineté en France comme en Suisse », son dirigeant se projette vers le Luxembourg et la Belgique où Cheops devrait s'implanter. Au passage, la filiale suisse qui emploie 45 personnes a changé de nom ce 19 septembre pour devenir Cheops Technology Switzerland. Doubler le CA d'Ile de France en 1 an

Les moteurs de croissance ne se trouvent pas qu'à l'étranger. Nicolas Leroy-Fleuriot mise beaucoup sur la région Paris Ile-de-France. Basée à Boulogne Billancourt, l'agence francilienne,

qui emploie une soixantaine collaborateurs, dégage 7,5 millions d'euros alors qu'elle devrait produire, à ses yeux, 40 % du chiffre d'affaires du groupe. « La marge de progression est donc très forte ». Ancien directeur commercial ventes de services de SCC France, Patrick Bernaudin vient de prendre la tête de cette agence avec, pour objectif, de doubler son chiffre d'affaires en un an. Un réseau de huit datacenters en France et en Suisse

Du fait de son positionnement, Cheops Technology surfe avec succès sur le concept de cloud

souverain. Le groupe s'appuie sur un réseau de cinq datacenters en France (Bordeaux, Paris) et

trois en suisse. Certains sont opérés par ses soins d'autres par des hébergeurs spécialisés comme Equinix, SFR ou Telehouse.

iCod, l'offre cloud maison Cette infrastructure en propre permet à l'offre cloud maison iCod- infrastructure Cheops on demand – de présenter des niveaux très élevés de disponibilité et de performances. « A la

différence des hyperscalers, nous pouvons contractuellement garantir le maintien en

conditions opérationnelles de l'application hébergée, comme SAP, et pas seulement celui de *l'infrastructure* », avance Nicolas Leroy-Fleuriot.

trouve à notre siège de Bordeaux. »

Pionnier de la souveraineté Le dirigeant rappelle que Cheops Technology été un des premiers acteurs à proposer un cloud souverain. « Une souveraineté qui ne se limite pas à l'infrastructure. Il y a dix ans, nous n'avons pas fait le choix, comme certains, d'externaliser nos services vers des destinations nearshore

ou offshore. Nos opérateurs sont français et basés en France. Le cockpit de surveillance se

Cette offre cloud en « one stop shopping » a séduit des entreprises comme Yves Rocher,

Cdiscount, le groupe Colisée (Ehpad, Feu Vert ou la chaîne de magasins Cultura. La cible

privilégiée étant les ETI, des sociétés réalisant entre 50 millions et 4,5 milliards d'euros de chiffre d'affaires, au total ce sont plus de 250 société ou établissements de santé qui ont basculé dans le Cloud de Cheops Meilleur partenaire Greenlake de HPE en 2023

Depuis des années, Cheops Technology s'appuie aussi sur son partenariat privilégié avec

Greenlake apporte la souplesse du cloud aux entreprises qui souhaitent conserver une

Hewlett Packard Enterprise (HPE). Le groupe s'est récemment vu décerner en juin, à Las Vegas » le titre de « Greenlake Partner of the Year 2023 ». Devenue une offre phare du portefeuille de HPE,

infrastructure sur site, tout en les déchargeant des problématiques de maintenance et de mise à jour. Basé sur un principe d'abonnement, ce modèle d'infrastructure à la demande constitue un nouveau business model pour les prestataires partenaires. Offres de migration Cheops Technology fait aussi évoluer l'activité de sa division appelée DMT pour Division

Modernisation Technologique. Cette dernière propose des automates pour industrialiser la

bascule des applications et des données d'un système A vers un système B. Après avoir assuré la migration d'Unix propriétaires, comme AIX ou Solaris, vers Linux, la DMT propose, depuis un an, de faciliter le passage d'un SGBDR Oracle à son alternative open source PostgreSQL. Conforama

fait partie des clients de ce nouveau service. Lire L'ambitieux Plan Stratégique 2030 Xavier Biseul et Jean Kaminsky

sûrement"

Lire aussi...

→ I-Tracing renforce sa gouvernance par les fondateurs L'article de la semaine

→ Sécurité web : Olfeo prend le virage gagnant du mode SaaS

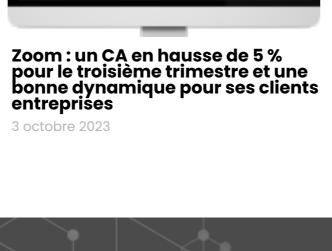
-> Capgemini, Sopra Steria, Econocom, croissance au ler semestre

→ Interview - Lenovo table sur les services et l'infrastructure "lentement mais

Jean Kaminsky

À LIRE ÉGALEMENT :





Service

Actualités

Magazine

Télétravail

Partenaires

Livres Blancs

Web Conférences

Annuaire sécurité

Équipement matériel

Dossiers



Recevoir la newsletter **Solutions Channel**

J'AI DÉJÀ UN COMPTE

SOLUTIONS NUMÉRIQUES

JE CRÉE MON COMPTE

SUIVRE TOUTE L'ACTUALITÉ

™ Newsletter

Recevez notre newsletter et ne passez à côté d'aucune information de l'IT!

JE M'ABONNE

Solutions

Numériques numēriques > Découvrez la version numérique > Abonnez-vous

Magazine Solutions

> CONSULTER L'ANNUAIRE

Annuaire Cybersécurité

Lexique Cybersécurité

> CONSULTER LA LEXIQUE

Magazine Solutions



Cybersécurité > Découvrez la version numérique Abonnez vous au magazine

AGENDA



Cybersécurité, comment choisir son fournisseur de services? Sept points clés

LIVRE BLANC

qu'un appel d'offre MSS / MDR doit couvrir Cybersécurité, comment choisir son fournisseur de services ? Sept points clés qu'un appel d'offre MSS / MDR doit couvrir Si vous avez déjà lancé un appel d'offre pour trouver un fournisseur de Services de Sécurité... **①** LIRE LE LIVRE BLANC





LE DIGITAL TRANSFORME L'ENTREPRISE

le portail du décideur en entreprise

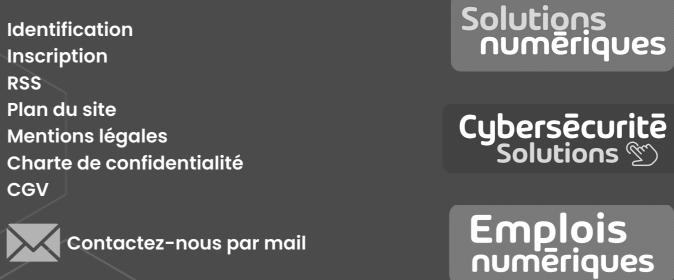
Abonnez-vous à

Solutions

CHANNEL

Solutions-numeriques.com,





© 2023 Solutions Numériques